

# Kapitoly z proměn pohraničí

se zřetelem na Tachovsko a Králicko

# **Migrace Slováků do Čech a na Moravu v letech 1945–2009**

- Prostorové vymezení zahrnuje regiony českého pohraničí – zejména bývalé západočeské, jihočeské, severočeské pohraničí okresy, regiony severní Moravy a Slezska a také Žamberecko s Králickem, region východních Čech. Do těchto regionů Slováci přicházeli zejména v letech 1945–1970 a pak opět po roce 1989.

# Různorodost Slováků v pohraničí

- Slováci, kteří přinášeli do českých zemí svůj kulturní kapitál, svoji duchovní a materiální kulturu, svůj způsob života. Nebyli to vždy pouze Slováci, kteří přijeli ze Slovenska a po krátkém čase se vrátili do rodného kraje. Nový domov v pohraničí vytvářeli často slovenští krajané a repatrianti z Rumunska, Maďarska, Zakarpatské Ukrajiny, Francie a dalších zemí. Vytvářeli jej podle svých schopností a představ. Ne vždycky dokázali v plné míře nahradit bývalé obyvatele, a tak pohraničí měnilo svou tvář.

# Přínos slovenských migrací

- Hodnocení přínosu Slováků pro pohraničí, právě tak jako pro české vnitrozemí, kam také přijížděli za prací, souviselo s politickými proměnami vnitřní a zahraniční politiky politických stran, a pak také s politikou jediné politické síly v zemi, jíž se po uchopení moci v únoru 1948 stala KSČ. Hodnocení přínosu migrací mělo jiná měřítko než prosperitu regionu. Kritériem byla především kolektivizace a centralizace, zasahování státu do všech sfér lidského života. Postihlo i Slováky.

# Migrace reemigrantů z Rumunska

- „Krajané v Rumunsku jsou nenároční a zvyklí těžké práci. Jsou kvalifikovaní lesní dělníci, dobří pastevci, dobytkáři, dřevorubci, ovládají práce kolářské, jsou dobré fyzické konstrukce. Z velké většiny jsou nemajetní nebo s malým majetkem a žijí poměrně velmi primitivním způsobem. Stinnou stránkou této krajské větve je kulturní zaostalost, 50– 80 % mezi nimi je analfabety. Rumunské úřady je označují za politicky naprosto spolehlivé. Mají občanskou kázeň, politicky jsou většinou indiferentní, mnozí z dělnických vrstev jsou však pokrokového smýšlení a dobří komunisté.“

# Slovenští navrátilci ze západních zemí

- Reemigranti ze západních zemí – Rakouska, Německa, Francie, Belgie a Nizozemí nebyli v roce 1950 hodnoceni kladně. Spíš se projevovaly obavy z jejich možné spolupráce „s reakciou a nepriateľmi ľudovodemokratického zriadenia“.
- Lépe na tom byli reemigranti ze zámoří, především z Argentiny či Brazílie, jimž KSČ přiznávala pokrokovost a komunistické smýšlení. Těchto asi 1166 lidí se osídlilo v Čechách i na Slovensku.

Risk 10

| Category             | Item Name               | Q1 2023 Performance |        | Q2 2023 Performance |        | Q3 2023 Performance |        | Q4 2023 Performance |        |
|----------------------|-------------------------|---------------------|--------|---------------------|--------|---------------------|--------|---------------------|--------|
|                      |                         | Actual              | Target | Actual              | Target | Actual              | Target | Actual              | Target |
| Sales and Revenue    | Total Sales             | 850K                | 1.2M   | 920K                | 1.3M   | 980K                | 1.4M   | 1050K               | 1.5M   |
|                      | Product A Sales         | 450K                | 600K   | 480K                | 650K   | 510K                | 700K   | 540K                | 750K   |
|                      | Product B Sales         | 300K                | 400K   | 320K                | 450K   | 350K                | 500K   | 380K                | 500K   |
|                      | Service Revenue         | 100K                | 150K   | 110K                | 180K   | 120K                | 200K   | 130K                | 250K   |
|                      | Licensing Fees          | 20K                 | 30K    | 22K                 | 40K    | 25K                 | 50K    | 28K                 | 60K    |
|                      | Consulting Fees         | 80K                 | 120K   | 88K                 | 140K   | 95K                 | 150K   | 102K                | 190K   |
|                      | Partnership Revenue     | 15K                 | 25K    | 18K                 | 35K    | 20K                 | 45K    | 18K                 | 55K    |
|                      | Other Income            | 10K                 | 15K    | 12K                 | 20K    | 15K                 | 25K    | 12K                 | 30K    |
|                      | Net Revenue             | 750K                | 1.05M  | 810K                | 1.15M  | 860K                | 1.25M  | 920K                | 1.35M  |
|                      | Gross Profit            | 550K                | 750K   | 580K                | 800K   | 620K                | 900K   | 650K                | 950K   |
| Operational Expenses | Total Expenses          | 600K                | 0.8M   | 650K                | 0.9M   | 700K                | 1.0M   | 750K                | 1.1M   |
|                      | Salaries                | 300K                | 400K   | 320K                | 450K   | 350K                | 500K   | 380K                | 550K   |
|                      | Marketing               | 100K                | 150K   | 110K                | 180K   | 120K                | 200K   | 130K                | 250K   |
|                      | R&D                     | 150K                | 200K   | 160K                | 250K   | 170K                | 300K   | 180K                | 350K   |
|                      | Admin                   | 50K                 | 70K    | 55K                 | 90K    | 60K                 | 100K   | 65K                 | 120K   |
|                      | Utilities               | 20K                 | 30K    | 22K                 | 40K    | 25K                 | 50K    | 28K                 | 60K    |
|                      | Travel                  | 10K                 | 15K    | 12K                 | 20K    | 15K                 | 25K    | 12K                 | 30K    |
|                      | Insurance               | 30K                 | 40K    | 32K                 | 50K    | 35K                 | 60K    | 38K                 | 70K    |
|                      | Depreciation            | 40K                 | 50K    | 42K                 | 60K    | 45K                 | 70K    | 48K                 | 80K    |
|                      | Net Operating Income    | 150K                | 250K   | 160K                | 250K   | 160K                | 250K   | 170K                | 250K   |
| Financial Metrics    | Operating Profit        | 150K                | 250K   | 160K                | 250K   | 160K                | 250K   | 170K                | 250K   |
|                      | EBITDA                  | 200K                | 300K   | 220K                | 350K   | 240K                | 400K   | 260K                | 450K   |
|                      | EBIT                    | 180K                | 280K   | 190K                | 320K   | 200K                | 380K   | 240K                | 400K   |
|                      | EBT                     | 160K                | 260K   | 170K                | 300K   | 180K                | 350K   | 220K                | 380K   |
|                      | Net Income              | 140K                | 240K   | 150K                | 260K   | 160K                | 280K   | 180K                | 300K   |
|                      | Pre-tax Income          | 170K                | 270K   | 180K                | 300K   | 190K                | 330K   | 230K                | 360K   |
|                      | Income Tax Expense      | 30K                 | 30K    | 20K                 | 40K    | 30K                 | 50K    | 40K                 | 60K    |
|                      | Effective Tax Rate      | 17.6%               | 11.1%  | 11.1%               | 13.3%  | 16.7%               | 15.2%  | 22.2%               | 16.7%  |
|                      | Operating Margin        | 17.6%               | 20.8%  | 17.4%               | 19.2%  | 16.3%               | 18.6%  | 16.2%               | 16.7%  |
|                      | Net Profit Margin       | 16.5%               | 20.0%  | 16.3%               | 19.2%  | 16.3%               | 18.6%  | 16.2%               | 16.7%  |
| Customer Engagement  | Total Customers         | 120K                | 150K   | 130K                | 160K   | 140K                | 180K   | 150K                | 200K   |
|                      | New Acquisitions        | 30K                 | 40K    | 32K                 | 50K    | 35K                 | 60K    | 38K                 | 70K    |
|                      | Churn Rate              | 5%                  | 4%     | 4.6%                | 3.8%   | 4.3%                | 3.3%   | 4.0%                | 3.0%   |
|                      | Retention Rate          | 95%                 | 96%    | 95.4%               | 96.2%  | 95.7%               | 96.7%  | 96.0%               | 97.0%  |
|                      | Active Users            | 80K                 | 100K   | 85K                 | 110K   | 90K                 | 130K   | 95K                 | 140K   |
|                      | Engagement Score        | 4.5                 | 4.8    | 4.6                 | 4.9    | 4.7                 | 5.0    | 4.8                 | 5.1    |
|                      | Feedback Score          | 4.2                 | 4.5    | 4.3                 | 4.6    | 4.4                 | 4.7    | 4.5                 | 4.8    |
|                      | Net Promoter Score      | 7.0                 | 7.5    | 7.2                 | 7.8    | 7.4                 | 8.0    | 7.6                 | 8.2    |
|                      | Customer Lifetime Value | \$150               | \$180  | \$160               | \$200  | \$170               | \$220  | \$180               | \$240  |
|                      | Customer Satisfaction   | 85%                 | 88%    | 86%                 | 89%    | 87%                 | 90%    | 88%                 | 91%    |
| Product Development  | Total Projects          | 10                  | 12     | 11                  | 13     | 12                  | 14     | 13                  | 15     |
|                      | Completed Projects      | 5                   | 6      | 5                   | 7      | 6                   | 8      | 7                   | 9      |
|                      | On Track Projects       | 8                   | 9      | 8                   | 10     | 9                   | 11     | 10                  | 12     |
|                      | Delayed Projects        | 2                   | 3      | 3                   | 3      | 3                   | 3      | 3                   | 3      |
|                      | Cancelled Projects      | 1                   | 1      | 1                   | 1      | 1                   | 1      | 1                   | 1      |

# Příliv Slováků v letech 1960–1989

- V první polovině šedesátých let pokračovalo stěhování Slováků za prací do Čech a na Moravu. Výrazný příliv zaznamenávala nadále severní Morava, především Ostrava, Karviná a Bohumín. Sezónní a týdenní dojíždění dělníků vlaky a autobusy z Kysúc a Oravy se stalo pravidlem. Kromě toho část těchto dělníků („týždňovkáři“) využila příležitosti získat byty na sídlištích.



# Slovenské vojenské migrace

- Do tehdejšího západního vojenského okruhu přijížděli sloužit slovenští důstojníci a poddůstojníci, absolventi vojenských škol na Moravě a na Slovensku. Slovenští branci byli zařazováni ze základní vojenské služby do západního vojenského okruhu, tzn. do Čech, aby jejich vzdálenost od domova byla co největší. Čeští branci zase odjížděli na Slovensko.
- Mnozí slovenští vojáci založili v Čechách rodiny a na Slovensko se nevrátili. Tento trend pokračoval i v letech tzv. normalizace.

# Léta 1990–2009

- V letech 1990–1993 byl zaznamenán odliv Slováků z centrálních orgánů a aparátu KSČ především z Prahy. Vystřídal jej příliv studentů na české vysoké školy a dělníků zejména do stavebnictví a průmyslu. Po roce 1993 ubylo Slováků s českým občanstvím a Slováci rozmnožili počty cizinců v České republice.
- Po rozdělení Československa opět vzrostl příliv Slováků do ČR, a to z různých oborů, studentů i dělníků. Tento příliv trval prakticky do roku 1998.

# Závěr

- 1) U původu Slováků, žijících v českých zemích dlouhodobě, nepřevažovalo vnitrozemí Slovenska,
- 2) U Slováků z vnitrozemí Slovenska převažovaly roční až víceleté pobyty,
- 3) přistěhovalci z východních hraničních regionů Slovenska, ze slovensko-polského pomezí, Podkarpatské Rusi a dalších zemí (Rumunska, Maďarska, Bulharska, Jugoslávie atd.) byli trvalejšími osídlenci
- 4) Od roku 1969 vzrostl počet Slováků v Praze i v některých dalších městech díky federálnímu uspořádání společného státu.

# Slováci z Rumunska

- V Rumunsku bylo před zahájením reemigrace přes 60 000 krajanů. Z toho asi 50 000 Slováků a ostatní Češi.
- nejvíce bylo asi 35 000 osob Slováků rudohorských, nebo také bihorských.
- nevyspělejší byla skupina Slováků v Pomaruší a v Banátě v počtu 15 000 a asi 2000 Čechů v jižním Banátě a reemigrací již prakticky zlikvidovaná skupina Slováků Bukovinských.

# Ze vzpomínek Slováků ze Sedmihradska

- *„Mi zme prišli z Bihora. Valea Ungurului, totak volali po rumuňski a po maďarski, že Maďarpotok, ale po našem vždi len Gemelčička. No veľka bola hadam jako odiadtiaľto do Chebu. Ľudí bolo moc, aj fara, aj kostol, aj pošta, aj škola. Len to bolo fšetko inak jak tuna. To boli po celem chotáre kuče pohádzane ďaľeko, každá z dreva a bola blatom obhadzana. Dlažka bola zo zeme, tvrdej zeme. A len maličke okjenka. A okolo bukové lesi. Nič ine.“*

# Vzpomínky na reemigraci

- *„Přišel jsem v roce 1949 nejdřív do Šlapaného s rodiči. Přišlo nás tam pět rodin z kraje Bihor. Nás bylo pět sourozenců po první matce a s druhou jsme přišli ještě s jedním dítětem. A s otcem. Otec byl zemědělec, měli jsme menší hospodářství, v zimě byl tesař. Dělal trámký na lodě. Na práci chodil až na Slovensko, v zimě. Měli jsme dvě krávy, dva voly, když se šlo do Československa, tak se to prodalo. Dělalí do Československa nábory, nějaký Vocolka z Prahy a Vlasta Krausová, učitelka. Slibovali nám, že tady dostanem dvakrát tolik. Lidi co sem přišli před rokem čtyřidsetsedm obsadili statky a psali, že je dostatek a práce dost. Nejdříve nás vezli nákladním autem do Aradu. Tam se v lágru čekalo na ostatní lidi z okresu, pak z jiných okresů a teprve potom se jelo vlakem do Chebu.“*

# Lidové tradice Slováků z Rumunska

- duchovní lidová kultura rudohorských Slováků zůstala dokladem jejich svébytnosti, kterou si zachovali jako kolonisté v sedmihradském Rudohoří i jako reemigranti v mnoha regionech Čech a Moravy.





# Slováci z Maďarska v pohraničí

- Slovenští evangelíci žili v zemědělských městech na Dolní zemi. Byly to Békešská Čaba, Malý Kereš, Niredháza, Podný Berinčok, Sarvaš, Slovenský Kómloš. Pocházeli zejména ze středního Slovenska a hovořili středoslovenskými nářečími.
- Většina Slováků římskokatolického vyznání žila hlavně v oblasti Bukových hor, v Pilíši a v okolí Pešti. Pocházeli ze západního Slovenska a hovořili západoslovenským nářečím

# Slováci z Maďarska a Maďaři ze Slovenska

- Transfer Maďarů a výměna obyvatelstva mezi Československem a Maďarskem. Slováci z Maďarska v letech 1945 -1946 a Československá přesídlovací komise. Reslovakizace Maďarů a jejich transfer do pohraničí Čech a Moravy.
- Slováci z Maďarska v pohraničí a Matice slovenská.
- Kulturní potřeby Slováků z Maďarska
- „Osmičkáři“ a „štyridsiatnici“, osídlování v západních a jižních Čechách.

# Ze vzpomínek Slováka ze Sarvaše

- *„Slovenskí krajanovia z Maďarska sa usídľovali v českých pohraničných oblastiach v rokoch 1946 - 1948. Najprv sme mali zostať na južnom a východnom Slovensku, odkiaľ mali odísť Maďari. Bola taká dohoda o výmene obyvateľstva medzi Maďarskom a ČSR. Nestalo sa tak. Väčšinou ale títo Slováci z Maďarska, čo sú tu, nemohli získať zem na južnom Slovensku po Maďaroch, pretože aj keď boli z roľníckych rodín, sami neboli vlastníkami zeme. Zem mali napísanú na sebe ich rodičia, alebo starší súrodenci. Tí zostali buď v Maďarsku, alebo aj skutočne presídlili a zostali na južnom Slovensku. Tam aj získali zem a majetok, alebo naň čakali, až sa Maďari odsťahujú. My, ktorí sme prišli do Čiech v roku 1946, väčšinou samé mladé rodiny, alebo mladí slobodní ľudia, sme patrili k bezzemkom. V Maďarsku sme na seba nemali napísanú žiadnu zem, tú vlastnili rodiče, alebo aj starší súrodenci. Preto sme na Slovensku tiež nemohli dostať žiaden majetok. Museli sme ísť inam, len s kuframi a deťmi. Ved' nás aj tak tu volali, že osmičkari, alebo kuferaši.*



**Slováci z Nadlaku ve Studánce**



**Slováci z Maďarska - Karlovarsko**

# Kulturní kapitál v pohraničí a menšiny

- Spontánní přenos kulturního kapitálu osídlenců ze sousedících regionů definitivně
- zastavila změna právních jistot a hledání "nových forem" lidově demokratického a socialistického způsobu života v letech 1949-1951.
- Odstranění spontánního společenského života obcí i měst odvíjejících se z lidových tradic, činnosti kulturních spolků atd.



Měšťanská škola v Králikách





*K. K. Fachschule für Holzbearbeitung in Grulich*

**Řezbářská škola v Králikách**



# Závěrem

- Pohraniční regiony v druhé polovině minulého století:
- klesla výroba jak v zemědělství, tak i v průmyslových oblastech, rostla životní úroveň obyvatelstva,
- destabilizace rozsáhlých pohraničních oblastí výhodná pro politiku KSČ, protože poskytla prostor její sociální politice,
- znamenala sociální útlak celých skupin obyvatelstva,
- omezila vzdělanost v regionech zavedením jednotné školy,
- přinesla široké možnosti sociálního vzestupu,
- vytvořila regiony více náchylné sociálním otřesům a méně přizpůsobivé novým podmínkám